



**eCATALOG**solutions

## **Il Catalogo CAD dei Prodotti**

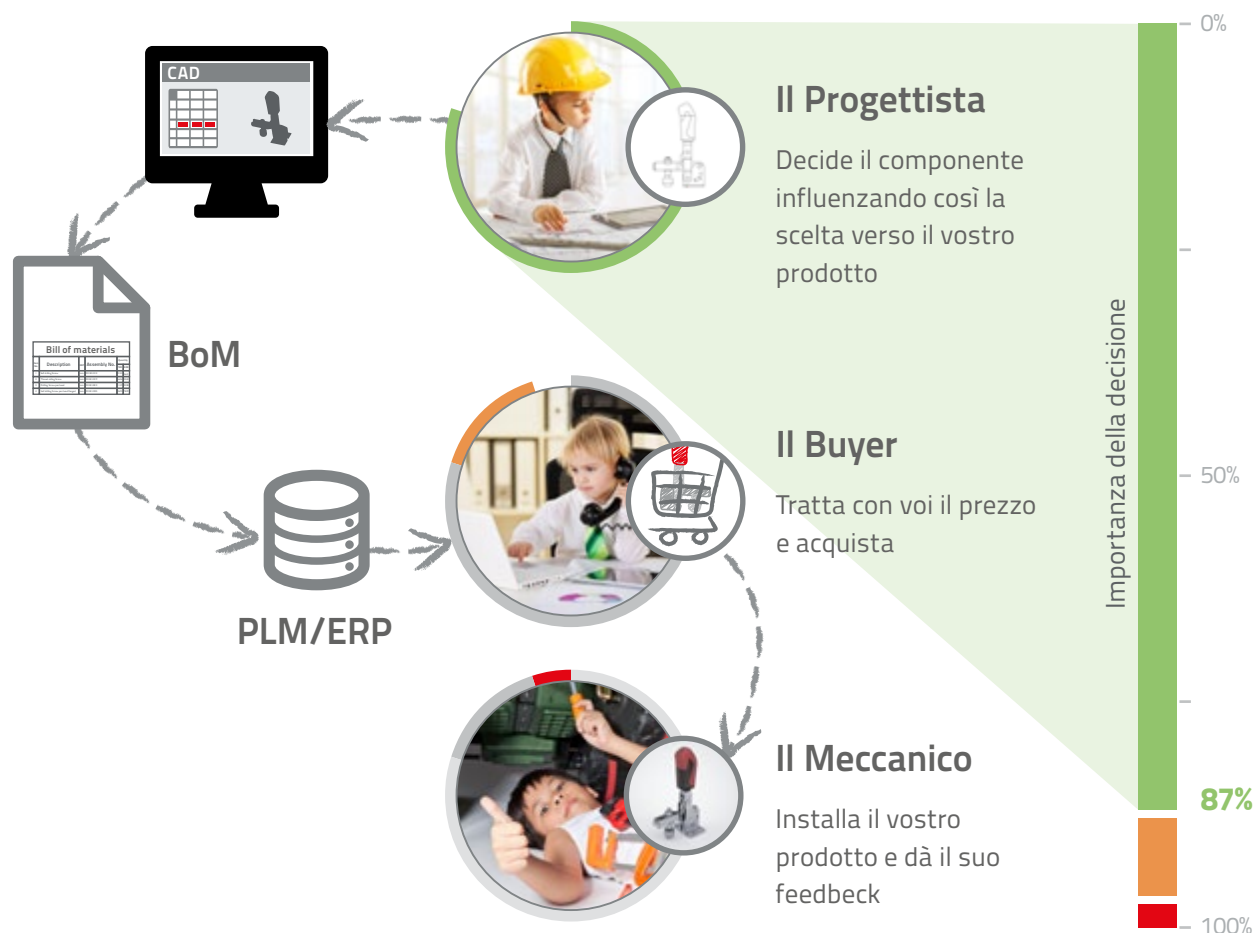
Migliore servizio tecnico, attività di marketing efficaci,  
maggiore successo commerciale

Circa l'**87 %**  
dei **modelli CAD scaricati**  
porta alla vendita  
dei prodotti.



# All'inizio c'è il progettista è lui che sceglie il vostro prodotto!

La decisione di utilizzare uno specifico componente è di solito influenzata dal progettista già durante la fase di sviluppo del prodotto.



## Perché è il progettista che sceglie?

I componenti utilizzati dal progettista nella sua costruzione vengono quasi sempre inseriti nella lista dei materiali.

Le liste di materiali fanno parte di quelle informazioni importanti a cui le aziende industriali devono prestare molta attenzione: esse servono, tra l'altro, a stabilire il fabbisogno e a ordinare il materiale giusto.

**Se il vostro prodotto entra nella lista dei materiali  
allora il suo acquisto è assicurato.**



## Il progettista preferisce la strada più semplice – Rendetegli la scelta più facile!



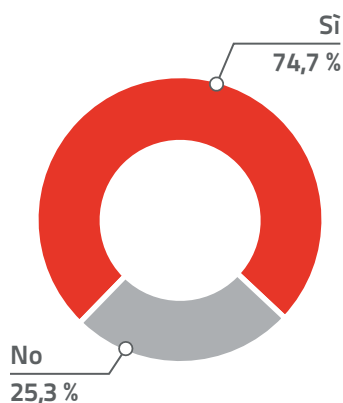
Il lavoro quotidiano dei progettisti consiste per la maggior parte in attività che richiedono molto tempo, come la ricerca di informazioni dettagliate sui prodotti (come norme ambientali, approvvigionamento dei materiali,...), l'attesa della corretta configurazione del prodotto, la richiesta dei dati CAD al fornitore, etc.

Progettisti e sviluppatori vogliono invece concentrarsi soprattutto sulla creazione di prodotti innovativi. Per questo spesso nello scegliere un componente, e il relativo fornitore, scelgono quello che gli fa perdere meno tempo.

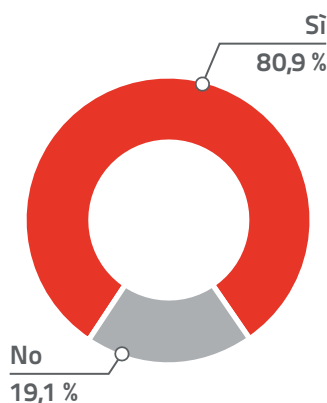
Noi rendiamo il vostro catalogo prodotti così intelligente da contenere tutte le informazioni necessarie ai progettisti per procedere nel lavoro quotidiano più velocemente e senza difficoltà. In questo modo sarete un passo avanti alla vostra concorrenza e farete entrare i vostri prodotti direttamente nel BoM dei vostri clienti

## Sondaggio CADENAS tra gli utilizzatori di componenti

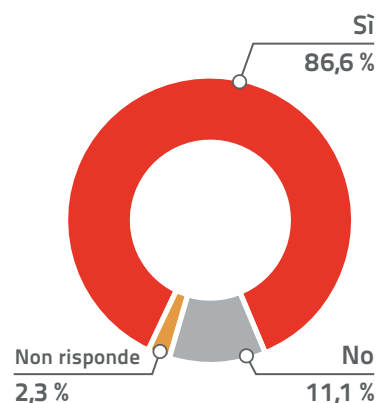
**Sceglierebbe un fornitore solo perché mette a disposizione modelli CAD 3D scaricabili ?**



**Quando scarica modelli CAD 3D preferisce quelli disponibili nel formato CAD che usa ?**



**Quando scarica un modello CAD 3D il componente viene in seguito acquistato ?**



**In media 4 utenti su 5 che scaricano i modelli CAD 3D dal vostro catalogo prodotti potrebbero diventare clienti.**

» PARTcommunity ci fornisce dei lead qualitativamente preziosi, ca. l'80 % sono potenziali clienti. «

## eCATALOGsolutions - Più vendite con meno dispendio di lavoro!

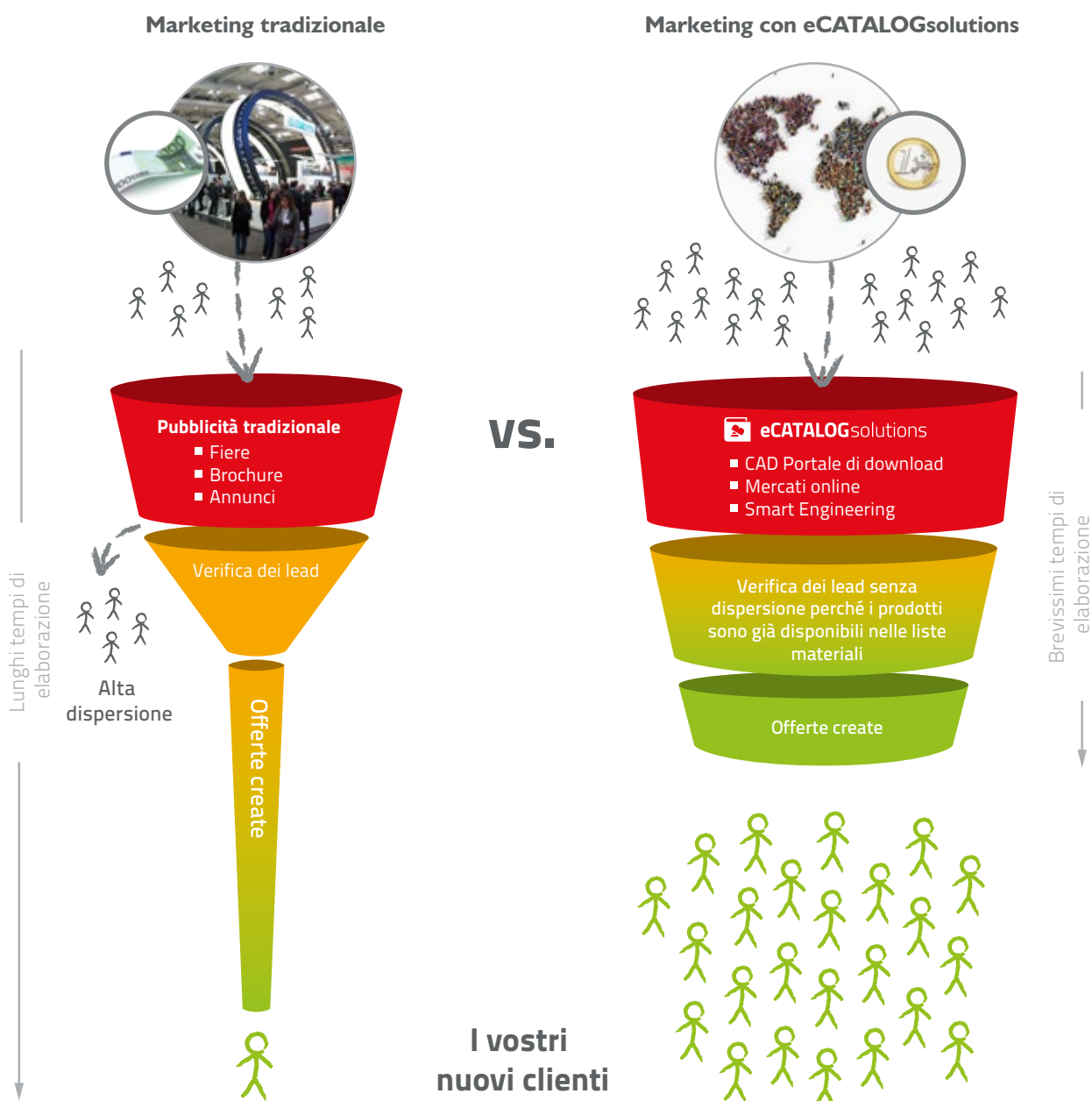
Il bilancio della presenza in fiera delle aziende, ancora molto diffusa, è piuttosto deludente e riporta i seguenti dati: un investimento totale di 2.000 euro per venditore e per ogni giorno di fiera rende 2,5 contatti utili per venditore/giorno. Per ogni contatto in fiera il costo è quindi di ca. 1.000 euro. *(Sondaggio in fiera nell'industria dei beni di investimento, 2002, Clausen Consulenza Aziendale)*

### Migliore performance del budget dedicato al marketing

Con un Catalogo CAD dei prodotti di CADENAS i costi si riducono a pochi euro per ogni nuovo cliente acquisito. Contemporaneamente aumenta il numero di contatti di alto valore attraverso l'ampia diffusione del vostro catalogo prodotti sui nostri mercati internazionali online.



Calcola il tuo potenziale:  
[www.cadenas.de/  
 mercati-verticali/  
 calcolo-del-potenziale](http://www.cadenas.de/mercati-verticali/calcolo-del-potenziale)



Il vostro **supporto tecnico** è  
**sovraccarico**  
di richieste dei clienti?





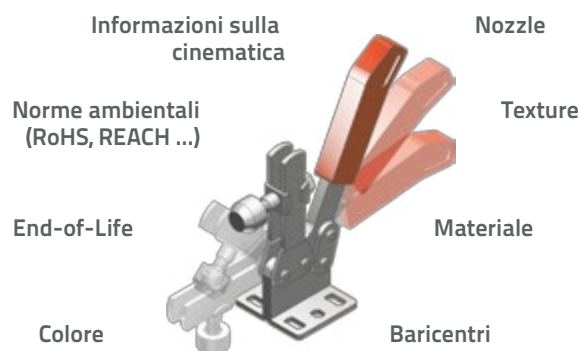
# Supporto Tecnico & Servizio Clienti

## Feature tecniche per agevolare e ottimizzare il supporto ai clienti

Con un Catalogo CAD dei prodotti sviluppato con eCATALOGsolutions di CADENAS offrite ai progettisti e ai responsabili acquisti un supporto migliore e contemporaneamente riducete il dispendio di lavoro della vostra azienda dedicato al servizio clienti.

### Dati di progettazione intelligenti

Al progettista non basta la geometria di un componente. Con eCATALOGsolutions i vostri dati digitali di engineering contengono tutti metadati relativi al componente, come ad esempio informazioni sulla cinematica per il collaudo in funzione, sul baricentro, sul materiale o sulle norme ambientali.



### Il vostro catalogo » pronto per INDUSTRIA 4.0 «

Affrontando temi attuali quali „Industria 4.0“ e „Internet delle cose“ viene richiesta una sempre maggiore connessione tra il mondo reale e quello digitale. Quanto più i singoli componenti devono comunicare tra loro nel processo produttivo, tanto più intelligenti devono essere i dati digitali.

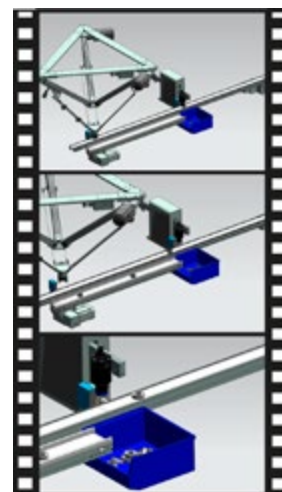
### Esempio: Simulazione di impianti di produzione

La messa in opera di un impianto di produzione significa di solito un lavoro di preparazione di alcune settimane per perfezionarne il controllo e il funzionamento. Grazie al Mechatronics Concept Designer MCD collegato ai modelli CAD intelligenti di CADENAS, la messa in opera degli impianti tecnici può essere testata virtualmente in anticipo e il controllo può essere definito digitalmente in dettaglio. In questo modo si accorciano significativamente i tempi per arrivare all'avvio della produzione.



Guarda il video:

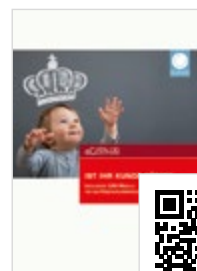
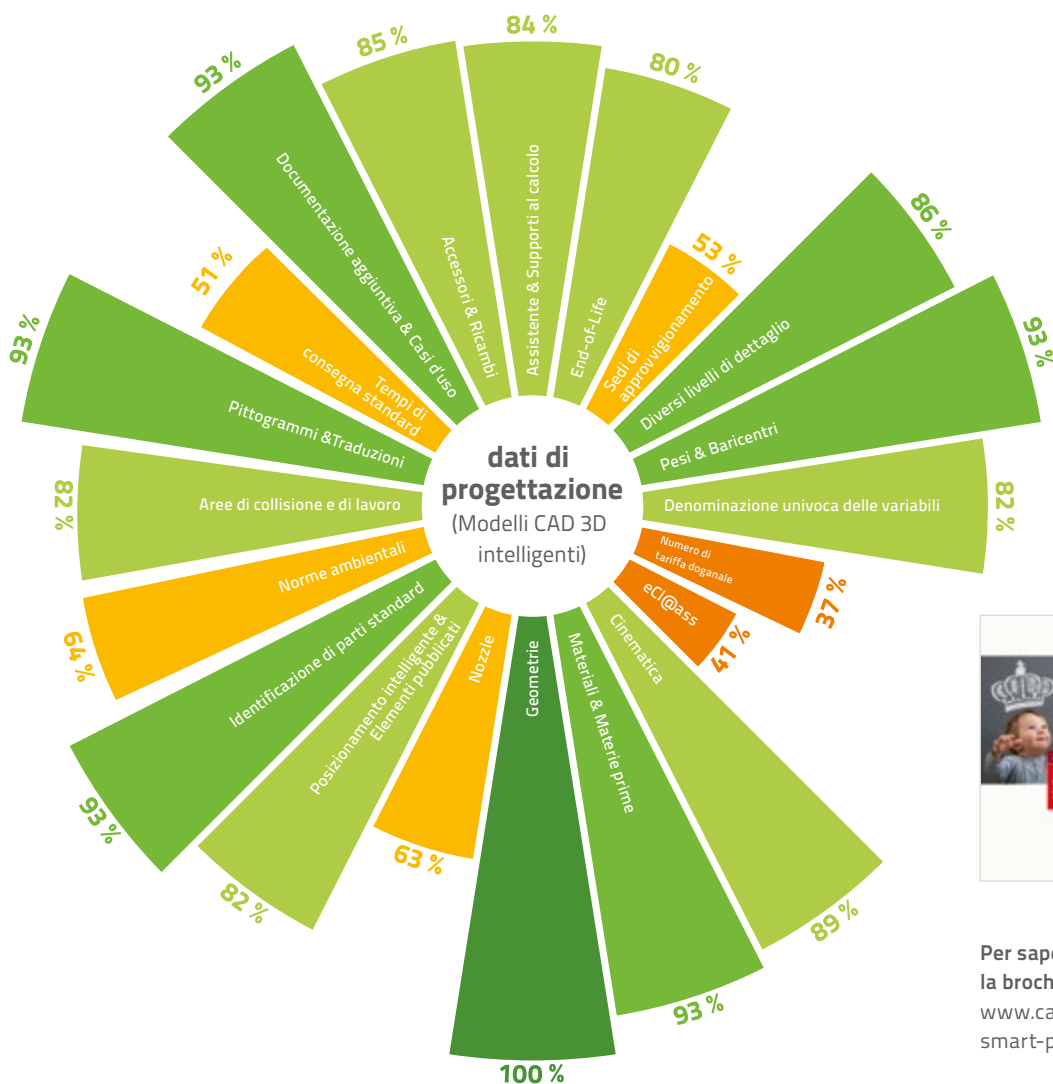
<http://www.cadenas.de/videos/mcd>



eCATALOGsolutions consente ai produttori di componenti di mettere a disposizione i dati digitali dei propri prodotti con tutte le informazioni intelligenti necessarie ai processi produttivi ed essere così meglio preparati per il futuro.

## Sondaggio – Quali informazioni servono davvero ai progettisti?

Quanto siano importanti dati di progettazione intelligenti nel lavoro quotidiano di progettisti, tecnici e responsabili acquisti lo dimostra il feedback di 1430 intervistati professionisti del settore industriale. Il seguente grafico visualizza la percentuale di coloro che hanno bisogno delle diverse informazioni per la loro attività.



Per saperne di più scarica la brochure:  
[www.cadenas.it/opuscolo/smart-parts](http://www.cadenas.it/opuscolo/smart-parts)

Con il Catalogo CAD dei Prodotti eCATALOGsolutions non mettete a disposizione solo semplici modelli CAD, bensì veri dati di progettazione intelligenti, con tutte le informazioni più importanti relative ai vostri componenti. Questo migliora il lavoro del vostro Supporto Tecnico in quanto riceve meno richieste di informazioni ed evita ai progettisti di perdere tempo in lunghe ricerche di dati.

» Finalmente con CADENAS esiste un sistema sul mercato che ci consente di integrare alle semplici geometrie CAD anche funzioni cinematiche, test di collisione, modifiche dell'altezza e molto altro. «

Volker Göbel  
 CEO  
 Andreas Maier GmbH & Co. KG



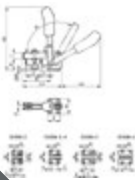


## Non scaricate sui clienti il lavoro più oneroso

I produttori di componentistica sono spesso dell'opinione che i disegni 2D dei loro prodotti siano sufficienti per i loro clienti, perché da quelli possono crearsi da soli il modello 3D di cui hanno bisogno.

In questo modo il dispendio di lavoro viene scaricato sul cliente finale e si moltiplica inutilmente: invece di essere modellato un'unica volta dal produttore, lo stesso prodotto deve essere modellato da ogni singolo cliente che lo vuole utilizzare.

**L'esca deve piacere al pesce,  
non al pescatore!**

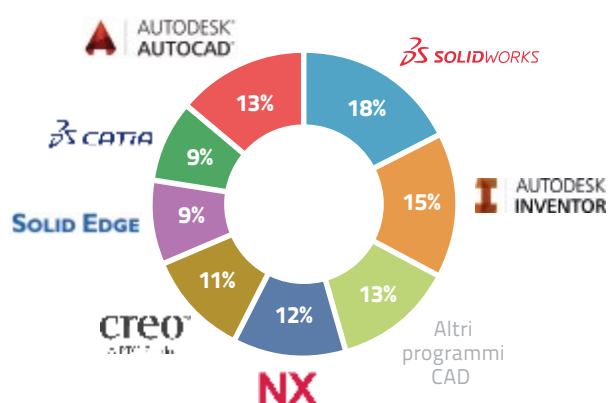
| Cartaceo/PDF                                                                                                      | Dati 2D                                                                                                           | Dati 3D – Formato neutro<br>e. g. STEP, DXF                                                                                      | Dati 3D – Formato nativo                                                                                                             |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  <p>Creazione:<br/>30 MINUTI</p> |  <p>Creazione:<br/>20 MINUTI</p> |  <p>Lavorazione successiva:<br/>1,2 MINUTI</p> |  <p>Uso<br/>Immediato</p>                         |
| Il progettista riceve un catalogo cartaceo o un PDF e deve creare da solo il modello 3D.                          | Il progettista riceve una geometria 2D e costruisce pazientemente il modello 3D.                                  | Il progettista riceve un modello CAD in formato neutro che deve convertire.                                                      | Il progettista riceve il modello nel suo formato CAD! Carica la parte nel programma CAD e può completare velocemente la costruzione. |
| ALTA PERCENTUALE DI ERRORE                                                                                        | ALTA PERCENTUALE DI ERRORE                                                                                        | Il risultato è una FOTO 3D                                                                                                       |                                                                                                                                      |

## Più di 100 formati CAD nativi

Vi sembra impossibile poter fornire per ogni programma CAD e per ogni relativa versione il modello CAD corrispondente? Con eCATALOGsolutions non è un problema!

I vostri componenti saranno a disposizione dei progettisti come modelli CAD 3D nativi in oltre 100 diversi formati dei comuni software CAD presenti sul mercato, come ad es. CATIA®, Autodesk® Inventor®, SolidWorks®, Creo Parametric, NX™, AutoCAD® e o Solid Edge®.

### Quali software CAD usano i vostri clienti?



Fonte: Sondaggio CADENAS tra progettisti 2014

**A causa dell'ampia varietà di sistemi CAD e relative versioni disponibili, ogni singolo software raramente supera il 15 % di quota di mercato. Con la soluzione Multi CAD di CADENAS coprite oltre il 95 % del mercato.**

## Protezione della proprietà intellettuale dei prodotti con il Modello di Engineering CADENAS

Un prodotto falsificato spesso non riesce a soddisfare le aspettative che i clienti hanno posto nell'originale. La perdita di immagine, per non parlare della perdita di clienti e di profitti, sono le maggiori conseguenze della pirateria dei prodotti, contro cui le aziende si trovano a combattere sempre più spesso.

**Meno segreti industriali possibili ma tutte le informazioni tecniche che servono ai progettisti.**

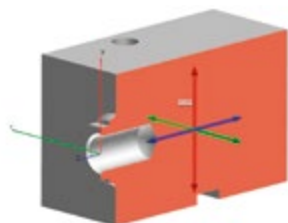


### Modello per la produzione

Se vengono messi a disposizione per il download i modelli per la produzione, il pericolo di diffondere anche la proprietà intellettuale del prodotto è molto elevato, in quanto si forniscono tolleranze di produzione e di posizione oltre ad altri dati sensibili.

➖ **Contiene tutti i segreti costruttivi**

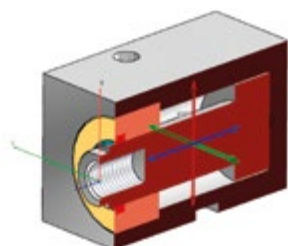
➖ **Facilmente copiabile dalla concorrenza**



### Modello sagomato

I semplici modelli sagomati sono sicuramente la migliore protezione contro la pirateria del prodotto, ma d'altra parte non consentono di raggiungere tutto il potenziale di vendita. Un modello 3D molto semplificato mostra solo la sagoma del prodotto, cosa che rende difficile ai progettisti integrare il componente nella loro costruzione. In questo caso, altri fornitori con modelli CAD più ricchi di informazioni possono essere avvantaggiati.

➖ **Nessuna intelligenza** ➖ **Nessuna cinematica** ➖ **Inutile per Industria 4.0 o altri processi**



### Modello di Engineering CADENAS

I Cataloghi CAD dei prodotti, ovvero i dati di progettazione intelligenti di CADENAS, contengono tutte le informazioni di cui i progettisti hanno bisogno nel loro lavoro quotidiano, come materiale, cinematica, geometria, etc. E la vostra proprietà intellettuale rimane comunque protetta dalla pirateria industriale.

➕ **Tutte le informazioni importanti quali cinematica, filettatura, funzioni e molto altro**



Con un Catalogo CAD dei prodotti sviluppato con tecnologia eCATALOGsolutions i vostri modelli CAD forniscono informazioni utili per i processi produttivi, ma non così complete da poter essere copiate.

## Integrazione seamless del vostro portale di download

Con eCATALOGsolutions potete mettere a disposizione i dati digitali dei vostri componenti scaricabili direttamente dal vostro sito web.

Il portale di download è infatti adattabile integralmente al vostro Corporate Design e, se richiesto, i dati di progettazione intelligenti possono essere messi a disposizione per il download direttamente sulla pagina del relativo prodotto.

La tecnologia embedded offre inoltre la possibilità di collegare il vostro e-Shop esistente o il vostro sistema CRM. In base alla configurazione personalizzata del cliente sono immediatamente disponibili informazioni sul prezzo e i tempi di consegna.



Esempio: Configuratore di prodotto di IMI Precision Engineering  
<https://www.imi-precision.com/it/it/Configure.aspx?pn=RM/8016/M/50>

**Il vostro Configuratore di Prodotto**

**Il vostro eShop**

**Esempio: Configuratore di prodotto di IMI Precision Engineering**  
<https://www.imi-precision.com/it/it/Configure.aspx?pn=RM/8016/M/50>

**Item** M/146050/M/250+QM/146050/21+M/P74065(250,0,0,0)

|                                |            |
|--------------------------------|------------|
| Guiding                        | Internal   |
| Cylinder diameter              | 50 mm      |
| Type                           | Magnetic   |
| Stroke length                  | 250 mm     |
| Variant                        | Standard   |
| End Mount                      | C - Foot   |
| Centre Mount                   | Groove Key |
| Top Mount                      | None       |
| Magnetically operated switches | None       |

**Pittogrammi**

Standard

L4 - Passive holding brake

**Prezzo & Tempi di consegna**

**YOUR CONFIGURATION:**

| Part Number           | Price             |
|-----------------------|-------------------|
| M/146050/M/250        |                   |
| QM/146050/21          |                   |
| M/P74065              |                   |
| <b>Total price</b>    | <b>€722.77</b>    |
| <b>Delivery Date:</b> | <b>14/07/2016</b> |
| 1 Quantity            |                   |
| <b>Add To Basket</b>  |                   |

**Immagine 3D interattiva**

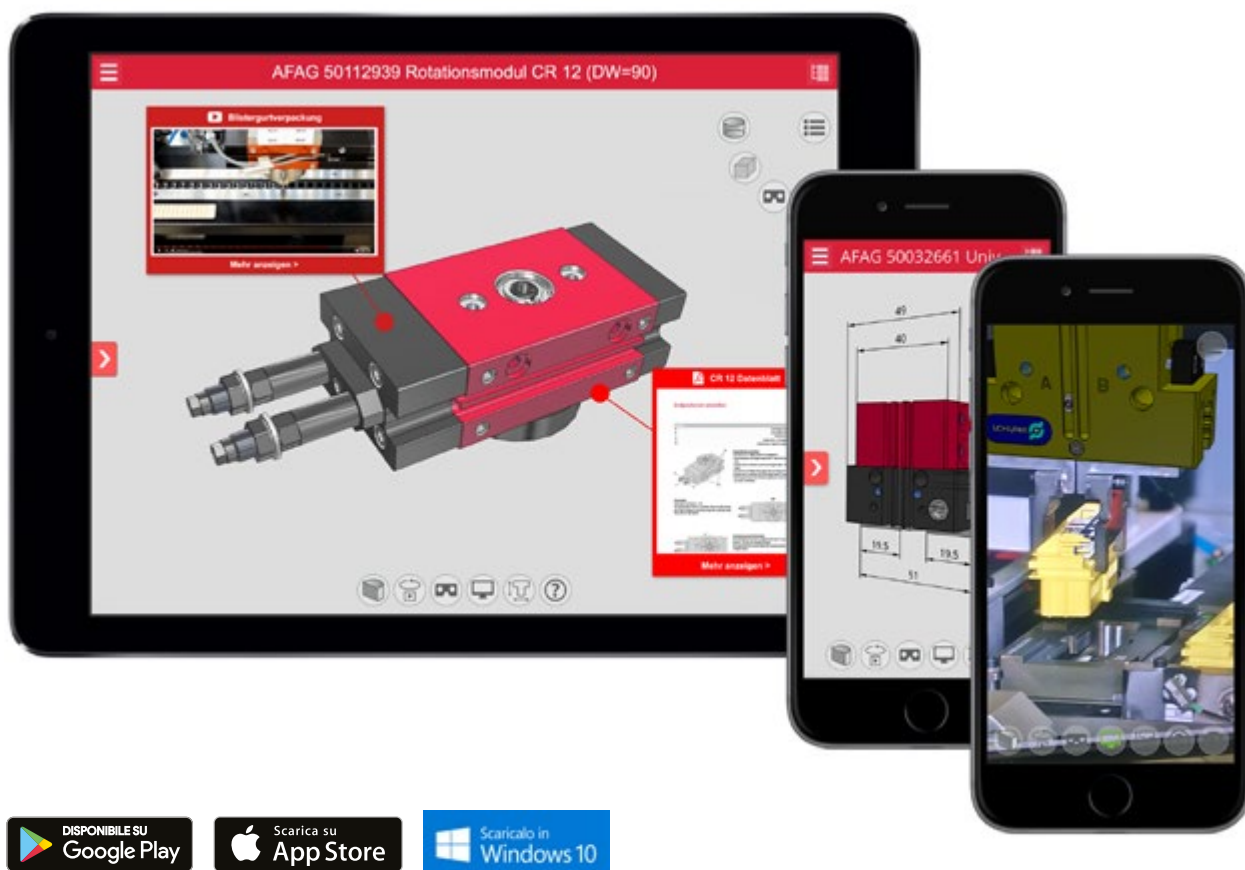
**IMI Precision Engineering**

## App come soluzione mobile per progettisti, responsabili acquisti e venditori

Con una App di CADENAS personalizzata, i vostri clienti e prospect potranno consultare dai loro dispositivi mobile il vostro catalogo CAD, trovare e configurare direttamente i vostri componenti e ottenere velocemente informazioni da inoltrare ad altri reparti in azienda (es. ufficio progettazione).

La realizzazione della app viene effettuata in base al vostro Corporate Design e vi offre molti vantaggi, come ad esempio:

- Migliore assistenza ai vostri clienti e prospect grazie a diverse funzioni di ricerca e di configurazione
- Distribuzione a livello internazionale della vostra app e quindi del vostro catalogo sui maggiori mercati online come App Store, Google Play e Windows Phone Store
- Accesso immediato per i vostri venditori ai dati e alle informazioni sul prodotto durante le riunioni con i clienti
- Costruzione modulare della app che consente di stabilire e personalizzare le funzioni da inserire



## Le feature della app

Grazie alla moderna struttura, la vostra app può essere personalizzata secondo i vostri desideri. Potete decidere le aree e le funzioni, come ad es.: Modelli CAD 3D, Ricerca con Sketch, Ricerca Testuale, Configuratore di Prodotto, Richiesta d'offerta, Realtà Aumentata, Casi d'uso, News, Supporto e molto altro.



**Modelli CAD 3D**



**Ricerca con Sketch e  
Ricerca per Similarità Geometrica**



**Ricerca Testuale**



**Scheda Tecnica 3D PDF**



**Realtà Aumentata**



**Canale YouTube &  
Mediateca**



**News aziendali**



**Configuratore di Prodotto**



**Distributori**



**Supporto**

## La app come supporto alle vendite

Anche le vostre vendite saranno avvantaggiate da una app personalizzata: l'accesso mobile a tutte le informazioni tecniche dei vostri prodotti consente di individuare velocemente con il cliente il componente più adatto alla sua progettazione.



**Guarda il video:**  
<https://www.youtube.com/watch?v=ycaR8yzLhTg>





## Il Configuratore di Prodotto Interattivo – Personalizzato secondo i vostri desideri

Le aziende oggi devono essere in grado di fornire ai loro clienti prodotti personalizzati e creati su misura. Questo implica dover affrontare molte sfide importanti: alto livello di consulenza per la corretta configurazione, creazione personalizzata di dati di progettazione per il cliente, calcoli per la preparazione di offerte...

Con il Configuratore di Prodotto Interattivo di CADENAS fornite ai vostri clienti la possibilità, senza software CAD né particolari conoscenze, di allestire e personalizzare i prodotti senza errori. Tramite regole di lavoro vengono evitate preventivamente combinazioni sbagliate ed è possibile creare automaticamente la geometria 3D dell'assemblaggio.

Tutto questo semplifica il processo di progettazione per i vostri clienti e riduce il vostro dispendio di lavoro per le vendite e il supporto tecnico.

### Esempio di configuratore di prodotto KML Miller

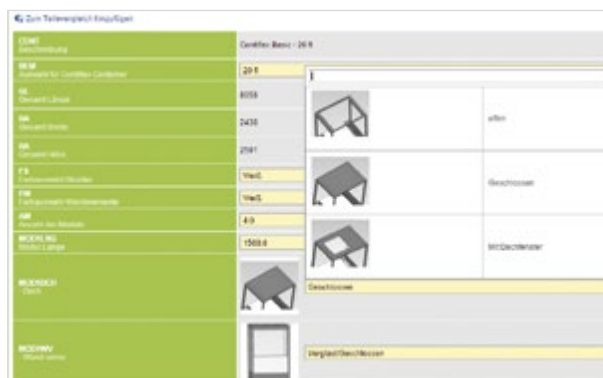
La struttura modulare delle cabine speciali e dei container di KML Miller offrono il vantaggio di realizzare soluzioni personalizzate per il cliente in modo flessibile, economico e con il minimo dispendio di lavoro di progettazione. Grazie all'utilizzo del Configuratore di Prodotto Interattivo di CADENAS i clienti possono creare il container digitale rispondente alle loro necessità per quanto riguarda le pareti, il tetto e l'interno, per poi esportarlo come dati di progettazione intelligenti.



Pagina di benvenuto



Pagina generale



Pittogrammi per la visualizzazione della configurazione



Immagine 3D interattiva



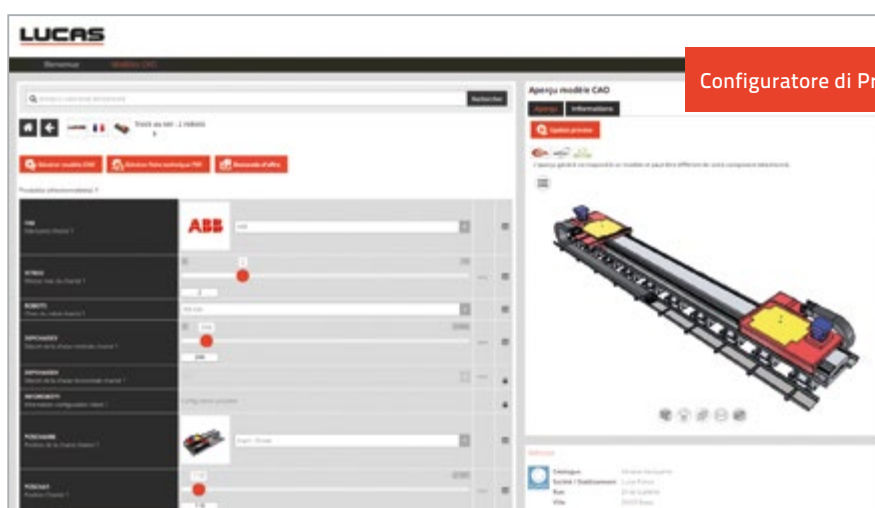
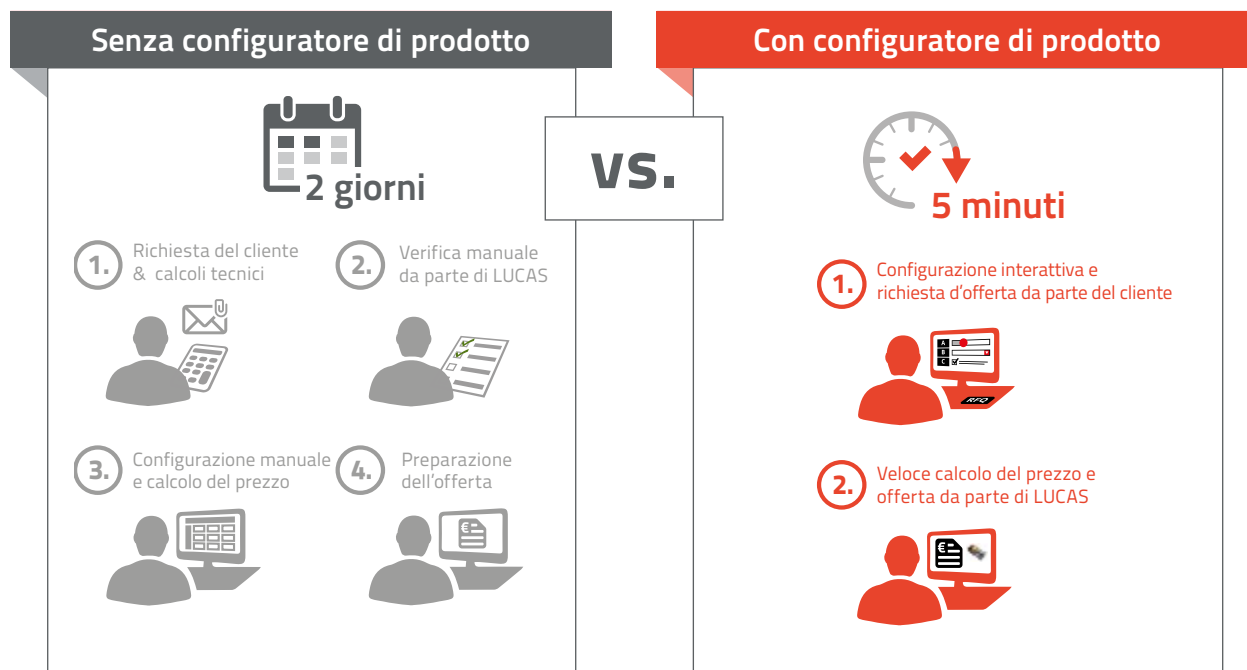
Prova direttamente il configuratore:  
<https://kml-miller.partcommunity.com/>



## Esempio del Configuratore di Prodotto della LUCAS France

Prima dell'implementazione del configuratore di prodotto le richieste dei clienti inviate alla LUCAS France dovevano essere verificate all'interno dell'azienda da un progettista. Poi doveva essere creata manualmente un'offerta personalizzata. Questa procedura richiedeva circa 2 intere giornate di lavoro.

Con il Configuratore di Prodotto Interattivo di CADENAS l'offerta completa può essere approntata in soli 5 minuti.



Configuratore di Prodotto Interattivo - LUCAS France



[www.cadenas.de/success-stories/lucas](http://www.cadenas.de/success-stories/lucas)

» Il maggiore vantaggio del nostro configuratore di prodotto è nella preparazione delle offerte: ciò che prima richiedeva 2 giorni interi di lavoro ora può essere fatto in pochi minuti. «

Stéphane Lucas  
Project Engineer  
LUCAS FRANCE

**LUCAS**



Scheda Tecnica 3D PDF – L’aiuto fondamentale per i vostri clienti

Con eCATALOGsolutions si può generare direttamente la Scheda Tecnica 3D PDF sulla base della configurazione di prodotto selezionata dal cliente, il quale ha in questo modo tutte le informazioni del componente in un'unica panoramica. Di seguito un esempio delle informazioni contenute nella Scheda Tecnica 3D PDF.

Tabelle dati personalizzate

Tutti i dettagli tecnici importanti relativi al prodotto, come ad es.: codice di ordinazione, forza di tenuta, coppia di serraggio, prestazioni, etc. vengono mostrati in forma di tabella.

| Dimensioni                                     |            | Dati di prodotto             |          |
|------------------------------------------------|------------|------------------------------|----------|
| MMT (installation way)                         | from above | Item number clamping element | MMR2805A |
| H2 (screwing height / mm)                      | 55         | Size of shaft / mm           | 25       |
| A (width / mm)                                 | 75         | Hoisting power / N           | 1300     |
| B (screwing length / mm)                       | 62         | Fastening torque / Nm        | 7        |
| Q1 (fastening screw thread)                    | M10        |                              |          |
| H (depth of fastening screw thread / mm)       | 16         |                              |          |
| X (shaft center / fixing surface / mm)         | 30         |                              |          |
| H1 (clamping lever actuating side bottom / mm) | 25         |                              |          |
| B1 (mounting holes length / mm)                | 9          |                              |          |
| A1 (mounting holes width / mm)                 | 40         |                              |          |
| C (clamping lever length / mm)                 | 62         |                              |          |
| A2 (clamping lever unfolded / mm)              | 58.6       |                              |          |
| A3 (clamping lever released / mm)              | 41.6       |                              |          |
| B2 (mounting from beneath)                     | 50         |                              |          |

Vista 3D interattiva

Integrazione di un modello 3D al componente configurato che si può vedere in tutte le viste, girare, zoomare e muovere. La vista selezionata può essere anche stampata.

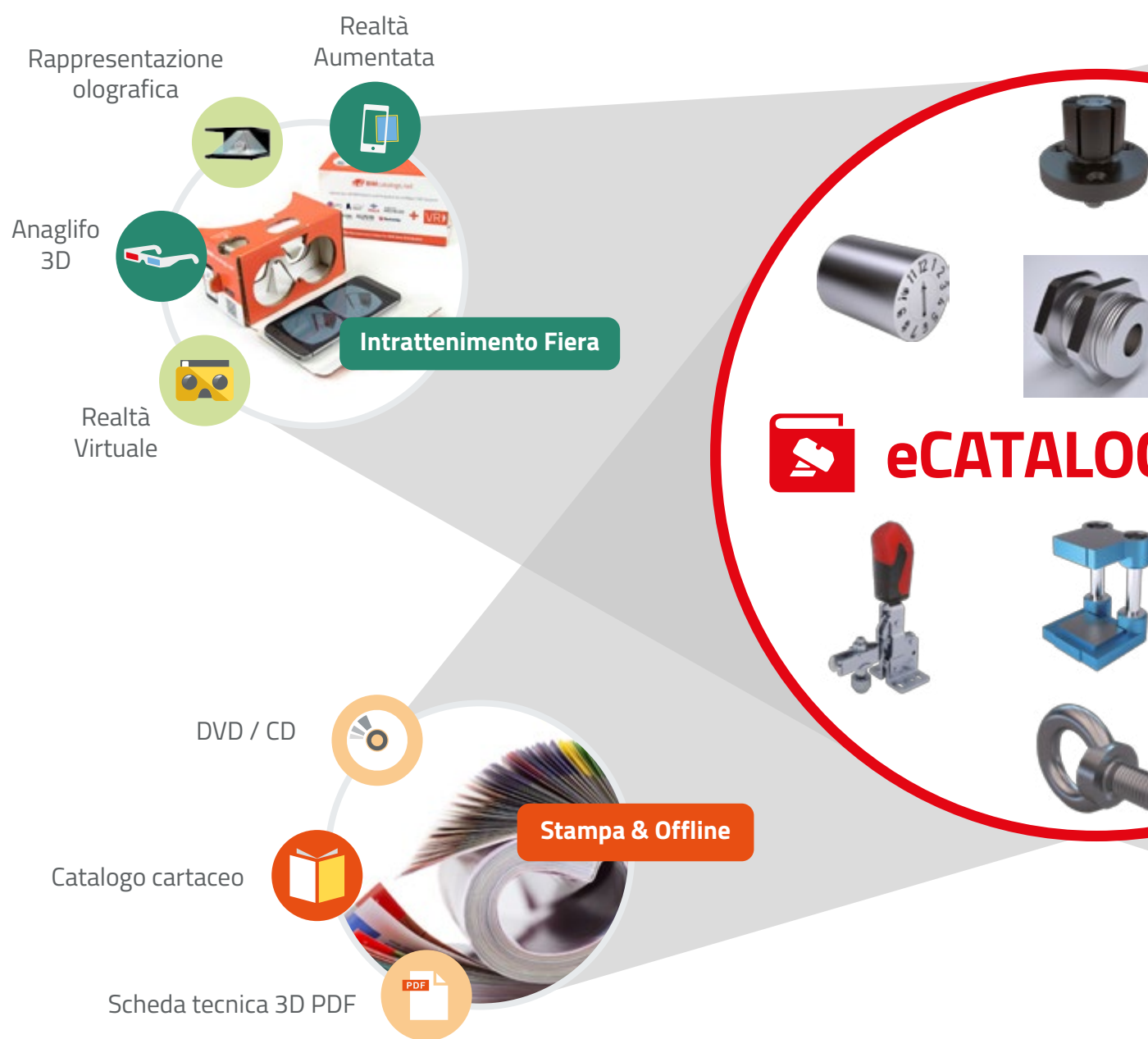




## Un Catalogo Prodotti per tutti i formati

Con il catalogo CAD dei prodotti eCATALOGsolutions di CADENAS scegliete una soluzione che cresce con le vostre esigenze.

Nel sistema modulare i dati di prodotto vengono tutti gestiti da un unico database centrale. Questo vi consente di diffondere le informazioni dei vostri prodotti in diversi formati per tutti i canali di comunicazione: DVD, web, PDF, catalogo cartaceo o app.







Il vostro  
**marketing** riesce a  
**sorprendere** i vostri  
**gruppi target?**





## Se il vostro marketing è ancora questo ...

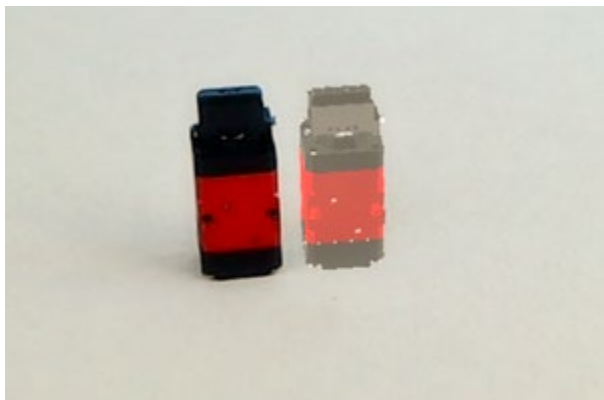
... allora è tempo di cambiarlo con la strategia innovativa di eCATALOGsolutions!

Molti produttori di componentistica si affidano ancora allo stesso marketing tradizionale che utilizzano da anni, dimenticando che l'obiettivo è invece solo uno: stupire. Per riuscirci, la classica presenza in fiera scelta da molte aziende non è sicuramente il modo più efficace. Solo quando le tecnologie più moderne ed avanzate si uniscono alla creatività è possibile sviluppare il massimo potenziale del marketing.

**Marketing in fiera: vecchio stile = efficacia?**



Con eCATALOGsolutions vi forniamo strumenti innovativi con cui attirare l'attenzione dei vostri clienti e prospect e rimanere impressi nella loro memoria: in fiera, con materiale stampato o digitale.



## Realtà Aumentata

- Con i marker della Realtà Aumentata le vostre brochure e i vostri depliant si animano dei modelli 3D dei vostri prodotti
- Con la Realtà Aumentata il vostro catalogo si completa con tutte le informazioni relative ai prodotti
- Con la sovrapposizione live potete creare velocemente l'anteprima dei vostri oggetti direttamente sul luogo

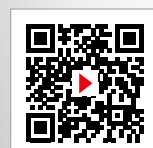


Guarda il video:

[www.cadenas.de/videos/ar](http://www.cadenas.de/videos/ar)

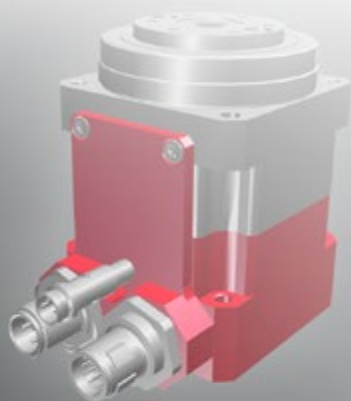
## Realtà Virtuale

Chi desidera rappresentare i propri prodotti con la realtà virtuale non deve necessariamente usare una tecnologia costosa: con un semplice kit di montaggio Cardboard Viewer, uno smartphone e la app PARTcloud di CADENAS potete fare entrare i vostri clienti e i vostri prospect nel mondo virtuale dei vostri prodotti.



Guarda il video:

[www.cadenas.de/videos/vr](http://www.cadenas.de/videos/vr)





## Olografia

Con il display olografico della tecnologia DREAMOC™ ottenete l'illusione perfetta. Con le animazioni 3D avete a disposizione incredibili possibilità di mostrare i vostri prodotti in fiera o in altri eventi con una tecnologia davvero innovativa.

La tecnologia DREAMOC™ consente inoltre di collegare prodotti reali all'animazione olografica.



Guarda il video:  
[www.cadenas.de/videos/holograph](http://www.cadenas.de/videos/holograph)

---

» Grazie alle rappresentazioni delle novità Afag in 3D e con la Realtà Aumentata, al MOTEK abbiamo potuto dimostrare chiaramente di essere leader non solo per la qualità dei nostri prodotti, bensì anche per l'utilizzo delle tecnologie informatiche più all'avanguardia. Afag e CADENAS si completano e si confermano leader dell'innovazione ai massimi livelli. «

Armin Doser  
 CEO Sales and Marketing  
 Afag Automation AG

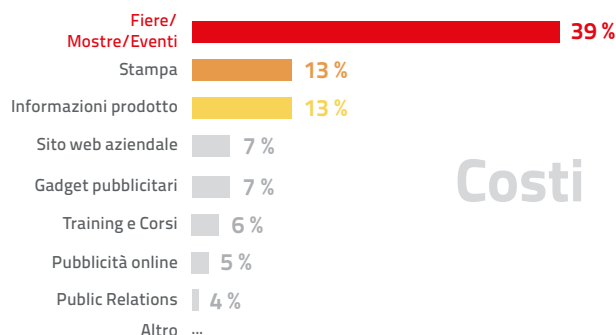


## Marketing classico vs. eCATALOGsolutions – Chi vince?

Quella che un tempo era considerata la ricetta per il successo probabilmente per i nostri tempi non è più la strategia di marketing più promettente. Vale dunque la pena analizzare più nello specifico se gli strumenti di marketing tradizionali siano ancora così efficaci o se esistano attualmente strategie più incisive.

### Suddivisione del budget per il marketing tradizionale

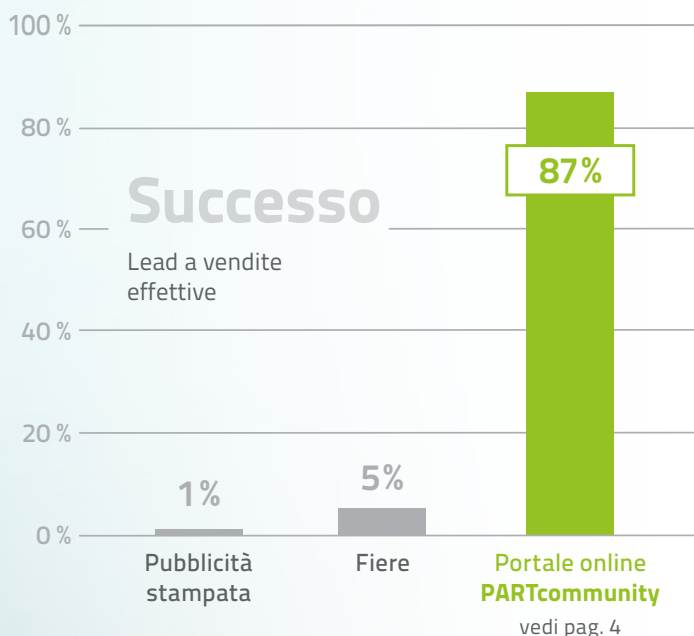
La suddivisione del budget per il marketing nelle aziende del settore industriale mostra come, tradizionalmente, la parte più consistente sia stata dedicata alle fiere, quasi il 40 %, seguite dalla classica pubblicità stampata. Ma sono davvero ancora questi i canali di comunicazione più efficaci dal punto di vista di aumento delle vendite?



### Fiere & Pubblicità stampata: molto amate, forse troppo sopravvalutate?

Dal sondaggio effettuato tra responsabili marketing e responsabili vendite emerge un dato comune: le tradizionali strategie di marketing come fiere e pubblicità stampata sono sopravvalutate se si considerano i lead e le effettive opportunità di vendita che ne derivano. (Fonte: 2015 State of Inbound report, Hubspot). Nell'esperienza, solo l'1 - 5 % dei lead generati dalla partecipazione a fiere o da annunci pubblicitari si trasformano in vendite dei prodotti.

Al contrario, il Catalogo CAD dei Prodotti sviluppato da CADENAS, con il portale di download online di modelli CAD 3D PARTcommunity, mostra davvero la sua forza: circa l'87 % dei componenti CAD scaricati dai progettisti e responsabili acquisti portano poi all'effettiva vendita del prodotto.



## Fiere: tanto amate e tante costose, ma davvero efficienti?

Che il potenziale di un commercio online ottimizzato sia meglio e costi molto meno della partecipazione a fiere è facilmente verificabile. Diamo un'occhiata ai costi e ai risultati di queste due diverse strategie di marketing confrontandole direttamente:

### Fiere

vs.

### PARTcommunity



Basis: AUMA\_FairTrend 2015

**300 lead / fiera**  
(incl. studenti, visitatori privati, etc.)



**402,58 € / lead**

**Esempio di calcolo**  
Compresi i costi di investimento di 120.000 €

Tariffa per ogni download

**0,30 €**



**Tariffa fissa mensile**

\*più i costi di manutenzione: 500 €

Numero di download / mese

**2.000**

**costi totali / mese**  
**1.400 €**

**2.658 download / mese**  
(ingegneri, progettisti, utenti CAD, buyer, etc.)



**4,13 € / lead**

\*nei primi 12 mesi dopo l'investimento



**Le vostre vendite sono  
davvero efficaci?**



## Offrire il prodotto giusto alla persona giusta, al momento giusto, nel posto giusto

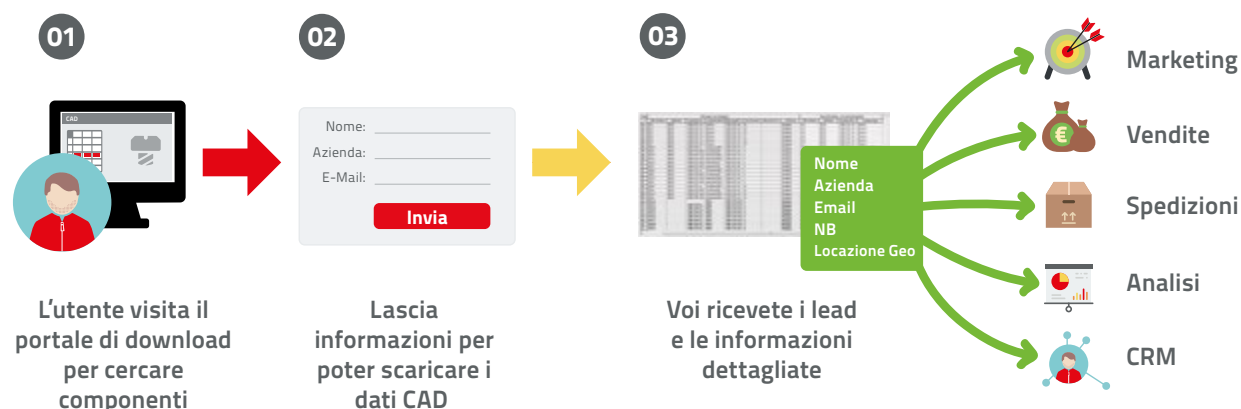
Naturalmente sapete quanti clienti e prospect vengono visitati dai vostri commerciali in una settimana. Ma siete sicuri che vengano visitati anche quei contatti che potrebbero avere un potenziale in futuro o in realtà quello che accade è questo:

- La maggior parte delle visite sono fatte ai vecchi, cari clienti storici, con cui però il fatturato è in costante calo
- Appuntamenti che, per il basso ammontare dell'ordine finale, avrebbero potuto essere fatti telefonicamente
- Appuntamenti inutili perché in realtà il prospect visitato non rientra nei vostri gruppi target
- Viaggi a vuoto perché non è stato prima pianificato un percorso



### Con Smart Engineering più vicini ai Clienti

Il Catalogo CAD, con le sue soluzioni Smart Engineering, rivoluziona completamente le vendite: il vostro catalogo prodotti come portale di download CAD 3D diventa una piattaforma di ricerca ottimale per progettisti e responsabili acquisti. Ogni singolo download fornisce informazioni preziose sugli interessi dell'utente, che possono essere analizzati ed utilizzati sistematicamente con Smart Engineering.



In questo modo i vostri commerciali sono ancora più vicini ai clienti, ne conoscono le necessità ed è più facile quindi valutare il loro vero potenziale.

## Generazione di lead con Smart Engineering

Anche nel commercio B2B Internet è diventata ormai il mezzo di ricerca e informazione più importante. Ciò significa che, di conseguenza, l'offerta e le vendite online devono essere organizzate al meglio.

Con un portale di download CAD 3D PARTcommunity, basato sulla tecnologia eCATALOGsolutions, non rendete solo disponibili online a progettisti e responsabili acquisti tutte le informazioni importanti sui vostri prodotti, bensì offrite agli utenti anche la possibilità di inviare la richiesta d'offerta relativa al componente appena configurato con un semplice clic.



» Con la soluzione PARTcommunity abbiamo aumentato le vendite dei nostri componenti del 30%.«

Steve Gilliom  
PHD Inc.



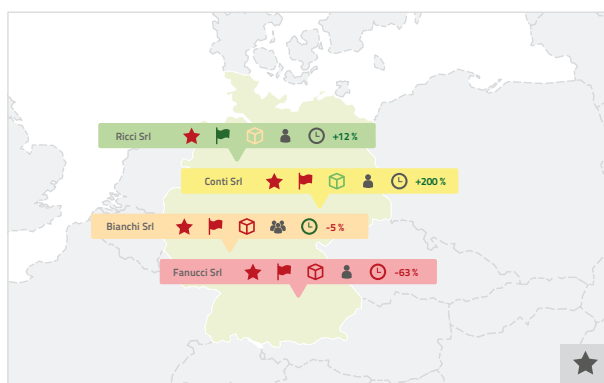
## Ottimizzazione delle vendite & Valutazione del potenziale

L'acquisizione di clienti è molto dispendiosa e il risultato richiede molto tempo. I commerciali che vogliono raggiungere nuovi contatti sanno quanto lavoro va dedicato alla ricerca. Con la soluzione Smart Engineering di CADENAS è possibile identificare molto velocemente nuovi potenziali clienti: invece di lavorare con infinite liste di Excel, i download dei dati CAD del vostro catalogo online vengono rappresentati in una panoramica da cui è possibile eseguire analisi sistematiche. La soluzione è stata inoltre ottimizzata per i dispositivi mobile.



### Definizione di aree di vendita & GPS

Ogni commerciale vede esclusivamente le informazioni che riguardano clienti e prospect dell'area di vendita che gli è stata assegnata. In combinazione con la sua attuale posizione GPS, gli è possibile individuare i potenziali clienti nelle immediate vicinanze. Questo consente, ad esempio, di organizzare un itinerario ottimale per le visite esterne.



### Panoramica dei download su mappa

Lo strumento Smart Engineering di CADENAS suddivide per azienda i download dei modelli CAD dal vostro catalogo prodotti ed analizza i dati in base all'attualità e alla quantità di download. Moltissime opzioni di filtro e la rappresentazione in GoogleMaps facilitano un'analisi più mirata.

| Analisi                      |           |
|------------------------------|-----------|
| ★ Nuovo utente/Download      | 0 - 100   |
| 🚩 Funzioni promemoria        | 101 - 200 |
| 📦 Ultimo download effettuato | 201 - 300 |
| 👥 Numero di dipendenti       | 301 - 500 |
| 🕒 Orari di apertura          | 500 +     |
| ±0% Tendenza dei download    |           |



### Tabella panoramica

Una tabella mostra la panoramica di diversi dati utili per i vostri commerciali, come ad es. quali prodotti sono stati scaricati dal vostro catalogo.



# eCATALOGsolutions

Una **soluzione** su cui  
**contare!**



# Il moltiplicatore per il vostro Catalogo CAD dei Prodotti

eCATALOGsolutions di CADENAS vi offre non solo una soluzione ottimale per la creazione del vostro Catalogo dei Prodotti digitale, bensì anche per la sua massima diffusione a livello internazionale.

Le nostre numerose collaborazioni con rinomate piattaforme di mercati online fanno da moltiplicatore per il vostro Catalogo CAD dei Prodotti.

» Da quando abbiamo pubblicato il Catalogo CAD nativo creato con CADENAS abbiamo visto che vengono scaricate 10 volte più parti di prima. «

Anthony Padalino  
Global Market Analyst  
D-M-E Company LLC



## Calcolate il vostro potenziale

Milioni di progettisti, responsabili acquisti e architetti in tutto il mondo usano ogni giorno PARTcommunity.com e BIMcatalogs.net, oltre a tutti i mercati verticali ad essi collegati.

v



In questo modo il vostro Catalogo CAD è presente online su **oltre 90** mercati verticali, portali e social community. Il vostro Catalogo CAD raggiunge così un potenziale di **più di 18.000.000** di utenti in **oltre 15.000** aziende.

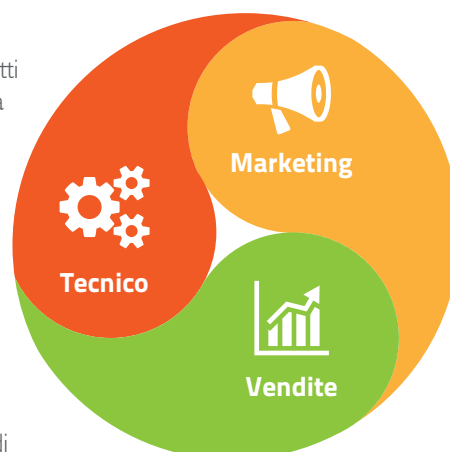


Verificate il vostro potenziale per i diversi gruppi target e mercati:  
[www.cadenas.de/mercati-verticali/calcolo-del-potenziale](http://www.cadenas.de/mercati-verticali/calcolo-del-potenziale)

## La soluzione a 360° per il successo dei produttori di componentistica

eCATALOGsolutions offre una soluzione che copre tutte le necessità dei diversi reparti aziendali, dal Marketing, passando per le Vendite fino al Supporto Tecnico:

- **Marketing:** Grazie a feature innovative attirare l'attenzione sui vostri prodotti messi a disposizione attraverso una presentazione moderna e una tecnologia all'avanguardia.
- **Vendite:** Gestione di ogni cliente secondo i suoi bisogni e il suo effettivo valore. Potete così offrire il prodotto giusto al momento giusto, al posto giusto e alla persona giusta.
- **Tecnico:** Riducete il carico di lavoro dei vostri progettisti evitandogli di dover fornire a nuovi clienti le stesse informazioni già elaborate in passato. In questo modo avranno più tempo utile per la progettazione e lo sviluppo di prodotti innovativi.





## Il vantaggio dalla nostra esperienza

Dal 1992 CADENAS definisce nuovi standard con i Cataloghi CAD dei Prodotti creati con la tecnologia eCATALOGsolutions. La nostra lunga esperienza, acquisita con la realizzazione di oltre 700 cataloghi di componentistica, è a vostra disposizione per contribuire a realizzare anche il vostro successo.

Con la nostra ampia consulenza potete definire al meglio il vostro Catalogo CAD dei Prodotti in base alle vostre esigenze e al vostro target di clientela. Elaboriamo insieme a voi una lista dettagliata delle richieste mettendo a vostra disposizione tutto il nostro know-how per creare il Catalogo CAD dei Prodotti ottimale per i vostri clienti e potenziali prospect.

Gruppi di lavoro organizzati da CADENAS tra fornitori e acquirenti vi aiuteranno inoltre a mantenervi costantemente aggiornati sulle nuove richieste del mercato e poter agire efficacemente per soddisfarle con i vostri prodotti.

» Nel corso della nostra collaborazione ultradecennale con CADENAS abbiamo realizzato molti progetti innovativi per il nostro Catalogo CAD. In questo modo abbiamo continuato a stupire e soddisfare i nostri clienti negli anni con delle bellissime novità. «

Christen Merkle  
CEO  
AHP Merkle GmbH

**AHP MERKLE®**  
BEWEGT



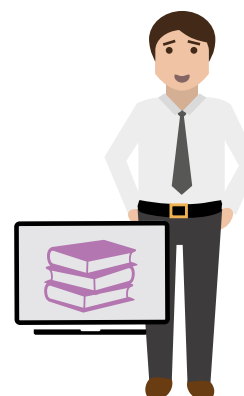
## Numeri e fatti del Catalogo CAD dei Prodotti di CADENAS

ESPERIENZA  
dal 1992



**400.000.000** download  
di parti all'anno dai nostri portali

**911.000** utenti della  
gestione delle parti di oltre  
**15.000** aziende  
possono utilizzare il vostro  
catalogo prodotti



**24.000.000** utenti web



di ca. 98 mercati verticali  
potrebbero diventare vostri clienti

**700** cataloghi prodotti dei settori:

|                                                                                                         |                                                                                                                 |                                                                                                                   |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <br>Industria navale | <br>Costruzione macchinari | <br>Tecnologia di produzione |
| <br>Elettronica      | <br>Costruzione impianti   | <br>Architettura/BIM         |

## Testimonianze dei clienti

---

» I clienti possono configurare i nostri prodotti, richiedere il prezzo e la disponibilità e ordinare infine i componenti desiderati direttamente online. Tutte le informazioni di prodotto necessarie sono a disposizione dei clienti in tempo reale in un'unica pagina del sito web. Ci siamo posti come obiettivo quello di offrire ai nostri clienti un servizio online di prima classe e in questo le possibilità offerte dal configuratore di prodotto sviluppato da CADENAS e le sue funzionalità CAD sono sicuramente elementi chiave. <<

Jez Ashton  
IMI Precision Engineering  
Global Online Marketing Manager



» Il Catalogo CAD dei Prodotti e il portale online di download di CADENAS sono strumenti di marketing molto importanti per la nostra azienda, con cui abbiamo potuto migliorare molti processi sia esterni che interni. <<

Markus Moser  
Development of Mechanics  
Schneider Electric Motion Deutschland GmbH



» Grazie alla possibilità data da eCATALOGsolutions di visualizzare i prodotti in 3D, muoverli e ruotarli da tutti i lati in una realtà simulata, i clienti hanno una panoramica completa del prodotto.<<

David Maillart  
Head of Research and Development  
SOUCHIER



» CADENAS è il ponte tra i nostri prodotti e i clienti. Da quando abbiamo messo a disposizione i nostri dati online le richieste di nostri prodotti sono aumentate continuamente. L'elevato numero di accessi dimostra che con CADENAS abbiamo trovato il partner giusto. <<

Rainer Bürkert  
CEO  
Würth Industrie Service GmbH & Co. KG



# CADENAS GmbH

## Setting Standards

CADENAS è un'azienda leader nello sviluppo di software per la Gestione Strategica delle Parti e Riduzione delle parti (PARTsolutions) e per i Cataloghi Elettronici di Prodotti (eCATALOGsolutions).

L'azienda, con le proprie soluzioni software create su misura, rappresenta il collegamento tra i fornitori di componenti, i loro prodotti e i loro possibili acquirenti.

Il nome CADENAS (in spagnolo «Catene») è presente con 350 dipendenti in 18 filiali nel mondo dal 1992, offrendo successo, creatività, consulenza e ottimizzazione dei processi aziendali.

CADENAS opera sul mercato con spirito innovativo come precursore di tendenze, introducendo molteplici novità nel settore della gestione delle parti e dei cataloghi elettronici.

Tra queste innovazioni si evidenziano:

- Soluzione Multi CAD - Dati di progettazione nativi intelligenti
- PARTcommunity Embedded – Integrazione seamless del portale di download Modelli CAD 3D nel sito web aziendale
- Smart Engineering – Offrire il componente giusto al momento giusto, nel luogo giusto e alla persona giusta
- App 3D CAD Models – Accesso mobile a milioni di parti standard e commerciali
- BIMcatalogs.net: Divulgazione internazionale dei vostri componenti a progettisti e ingegneri
- Supporto alla Realtà Aumentata e alla Realtà Virtuale
- Richiesta d'offerta immediata per agevolare l'acquisizione dei prodotti
- Database del know-how relativo alla progettazione

Per ulteriori informazioni sulle ultime novità e sull'azienda visitate il nostro sito:  
[www.cadenas.it](http://www.cadenas.it)



# CADENAS unisce

Produttori & Fornitori  
di Componenti  
al mondo dell'Industria!



Soluzioni CADENAS  
per **produttori e fornitori** di componenti

## Catalogo Elettronico dei Prodotti



La soluzione software per creare  
Cataloghi Elettronici CAD.

## Modelli CAD intelligenti



Molto più di semplici modelli CAD 3D.

## Smart Engineering



Sapere chi e dove sono i vostri clienti:  
I prodotti al momento giusto, nel posto  
giusto, alla persona giusta.

## Mercati Verticali



Numerosi mercati online per moltiplicare la  
presenza del vostro Catalogo CAD.

## BIMcatalogs.net



Tecnologie ed esperienza  
nel Catalogo Elettronico di prodotti per il  
settore dell'architettura.



Soluzioni CADENAS  
per **acquirenti industriali** di componenti

## Gestione Strategica delle Parti

Riduzione dei costi delle parti standard,  
commerciali e interne per ingegneri e  
responsabili acquisti.



## Ricerca per Similarita' Geometrica

Trovare facilmente le geometrie CAD  
disponibili e classificarle in modo  
semi-automatico.



## Portale Fornitori

La piattaforma web migliora la  
comunicazione con i fornitori esterni.



## PURCHINEERING

Migliora la collaborazione  
tra acquisti e progettazione.



### CADENAS Italiana S.r.l

Via Bassa Dei Sassi 1  
I - 40138 Bologna (BO)  
Tel.: +39 051 04 16 776  
Fax: +39 051 04 19 105  
E-Mail: [Info@cadenas.it](mailto:Info@cadenas.it)  
[www.cadenas.it](http://www.cadenas.it)

### Il Gruppo CADENAS nel mondo:

Augsburg Phone: +49 821 2 58 58 0 - 0  
Wolfsburg Phone: +49 5362 94 88 20  
Esslingen Phone: +49 711 900 37 730  
Essen Phone: +49 201 2 48 89 9 - 0

Austria Phone: +43 664 24 52 713  
Italy Phone: +39 051 04 16 776  
France Phone: +33 4 74 55 26 96  
Sweden Phone: +46 723 038 090

USA Phone: +1 513 453 - 04 53  
UK Phone: +44 7949 69 67 51  
Croatia Phone: +385 35 63 82 25  
South Korea Phone: +82 505 936 - 93 60

Turkey Phone: +90 212 272 10 55  
Japan Phone: +81 - 3 - 59 61 - 50 31  
China Phone: +86 21 63 55 13 18

Copyright 1992-2020 CADENAS GmbH. Tutti i diritti riservati. CADENAS, PARTsolutions, eCATALOGsolutions, PARTcommunity, PURCHINEERING, PARTcloud, ePRODUCTplacement, PARTserver, smartPART, web2cad e BIMcatalogs sono marchi della CADENAS GmbH, Augsburg. Tutti gli altri marchi, nomi di aziende o nomi di prodotti sono marchi registrati a nome del legittimo proprietario. Tutte le dichiarazioni sono senza garanzia.