

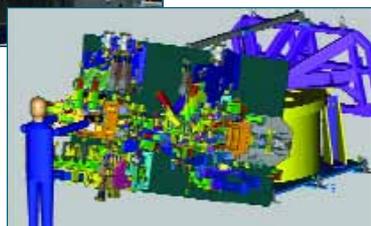
## IL FORNITORE TIER ONE MIGLIORA LO SVILUPPO E LA PRODUTTIVITÀ CON L'IMPLEMENTAZIONE DEL CATALOGO PARTSOLUTIONS

KUKA Flexible Production Systems Corporation è un fornitore Tier One di sistemi di produzione per la DaimlerChrysler, Ford Motor Company, General Motors oltre che di aziende come Harley-Davidson, Dana Corporation, Deere & Company, TRW, Visteon, Eaton Corporation e molte altre.

### MIGLIORAMENTO DELLA PRODUTTIVITÀ E DELLA COMUNICAZIONE

«Siamo in un settore molto competitivo,» spiega Rod Bereznicki, Supervisore della Progettazione Meccanica alla KUKA. «Siamo costantemente alla ricerca di nuovi modi per diventare più efficaci e competitivi. Recentemente abbiamo intrapreso una serie di iniziative volte a migliorare la comunicazione interna riguardo ai progetti durante tutto il loro ciclo di vita.»

PARTsolutions è stata una delle nuove tecnologie implementate alla KUKA per migliorare l'efficienza aziendale in termini di tempi e di costi.



Il tempo necessario per progettare linee di assemblaggio per l'automotive come quella mostrata sopra è ridotto grazie all'automatizzazione del processo di progettazione con PARTsolutions.

### APPROCCIO EFFICACE ALLE LIBRERIE DI PARTI COMMERCIALI

«Dopo aver revisionato le nostre attività, abbiamo visto le opportunità che avevamo di fronte,» continua Bereznicki. «Una parte significativa del nostro lavoro di progettazione, oltre il 30%, coinvolge parti commerciali acquistate presso i nostri fornitori. Negli anni abbiamo costruito librerie interne di parti commerciali dei nostri fornitori che modellavamo partendo dai loro cataloghi cartacei. Il problema è che i nostri clienti ci richiedono di fornire loro i dati di costruzione nel formato CAD nativo per ognuno dei loro diversi programmi CAD: CATIA®, Ford FIDES, Unigraphics®, SolidWorks® e AutoCAD®.»

«Curare e aggiornare i cataloghi fornitori in diversi programmi era un dispendio di tempo e di denaro. Inoltre, non erano i nostri dati. Noi non guadagniamo modellando le parti dei fornitori.»

### RIDUZIONE DEI COSTI DELLE LIBRERIE

«Quando abbiamo trovato PARTsolutions abbiamo visto che potevamo utilizzarlo per ridurre i costi per le nostre librerie CAD e generare contemporaneamente maggiore produttività nella progettazione. PARTsolutions ci permette di avere un

# KUKA

### KUKA Flexible Production Systems Corporation:

Come fornitore Tier One di sistemi di stampaggio, saldatura e assemblaggio finale, la KUKA Systems Corporation usa PARTsolutions per ridurre i tempi e i costi di sviluppo dei suoi prodotti.

KUKA Systems  
Corp. North America  
6600 Center Drive  
Sterling Heights, MI 48312  
Tel: 586-795-2000  
Fax: 586-978-0429  
<http://www.KUKAusa.com>

### VALORE ECONOMICO:

- Riduzione del 30% del lavoro di progettazione, da ore a minuti
- Maggiore accuratezza degli ordini di parti commerciali
- Riscontro eccellente e immediato da parte degli utenti
- Riduzione dei costi delle librerie di parti commerciali

sistema per le librerie che supporta tutti e cinque i programmi CAD — e i cataloghi sono curati e gestiti dai fornitori.» spiega Bereznicki.

### IMPLEMENTAZIONE IMMEDIATA

Quando ha cominciato a implementare PARTsolutions, Bereznicki ne è rimasto impressionato «Ho implementato moltissimi strumenti — alcuni buoni, alcuni meno. Di alto livello, come sistemi PDM, e strumenti di basso livello. La maggior parte di essi richiedono molto tempo e denaro per la personalizzazione al nostro modello aziendale. Con PARTsolutions abbiamo trovato uno strumento già pronto al 90% appena tirato fuori dalla scatola», continua Bereznicki.

«Ho implementato molti strumenti CAD e nessuno è mai stato così semplice da integrare come PARTsolutions. E' entrato nel nostro modello aziendale adattandosi in modo semplice e pulito. Questo ha fatto risparmiare a me molte preoccupazioni e all'azienda molti soldi.»

### EVITARE DI SCEGLIERE IL PRODOTTO SBAGLIATO: COSA NE PENSERANNO GLI UTENTI?

Ancora più importante per Bereznicki era di evitare il problema di ritrovarsi con un prodotto inutilizzato. La gente userà lo

strumento? «Se la gente non riesce ad utilizzare un nuovo strumento in poco tempo, questo si farà velocemente una cattiva fama. Quando abbiamo introdotto PARTsolutions tutti lo volevano. Poi, quando hanno cominciato ad usarlo, lo volevano ancora di più. Oggi tutti i nostri ingegneri progettisti utilizzano PARTsolutions regolarmente.»

### RISPARMIO DEI TEMPI DI PROGETTAZIONE E MIGLIORAMENTO DELLA QUALITÀ DELLA PROGETTAZIONE

Un fattore chiave che ha portato al riscontro positivo da parte degli utenti di PARTsolutions alla KUKA è il risparmio dei tempi di progettazione che offre, riducendo un lavoro che normalmente richiede ore in una operazione di pochi minuti. «Quello che fa PARTsolutions è un assemblaggio intelligente. L'utente risponde a tre o quattro domande sulla parte di cui ha bisogno, PARTsolutions la assembla e la inserisce nel programma CAD. La facilità nel fare questo fa risparmiare molto tempo,» commenta Bereznicki.

«Al momento abbiamo l'80% dei nostri prodotti principali disponibili in PARTsolutions. Prima di PARTsolutions li modellavamo per conto nostro.» Inoltre, avendo l'utente la possibilità di vedere un'immagine schematica del componente

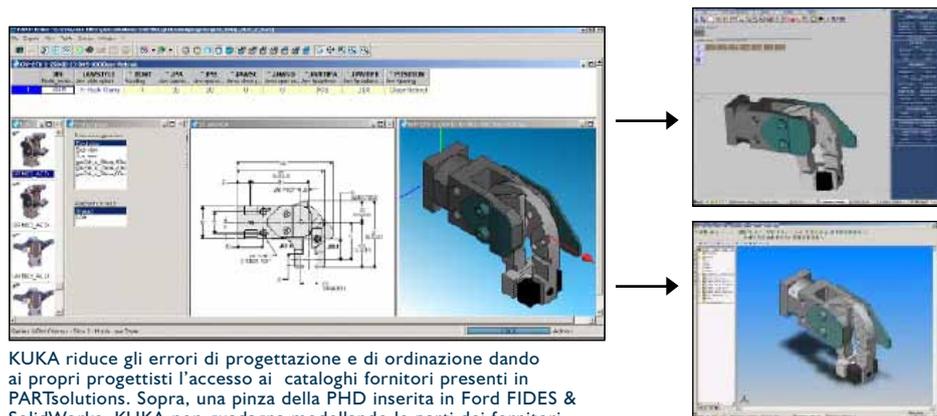
«Se uno dei miei ingegneri ha bisogno di un componente e un fornitore è presente con i suoi dati nel catalogo e un altro no, faremo affari con quello che li ha resi disponibili. Non guadagniamo con la modellazione delle parti dei fornitori.»

«Con PARTsolutions è molto meglio che cercare le parti sui siti internet dei fornitori. Con le pagine individuali, il progettista deve identificare il venditore, trovare il suo sito internet, capire come navigare e cercare nel sito — e ogni sito è diverso — poi deve scaricare i dati. Molto probabilmente riceverà un file IGES che dovrà essere in parte rielaborato e non ha punti di fissaggio. Spesso ci rinuncerà e tornerà al catalogo cartaceo, che però potrebbe avere dati non aggiornati.»

«E' così che ci si ritrova con cose discordanti utilizzando i cataloghi cartacei. PARTsolutions risolve questo problema per noi.»

#### Rod Bereznicki

Supervisor, Mechanical Design  
Standards & Future Development  
KUKA Flexible Production  
Systems Corporation



KUKA riduce gli errori di progettazione e di ordinazione dando ai propri progettisti l'accesso ai cataloghi fornitori presenti in PARTsolutions. Sopra, una pinza della PHD inserita in Ford FIDES & SolidWorks. KUKA non guadagna modellando le parti dei fornitori.

già nella fase di selezione, PARTSolutions aiuta KUKA a fare le scelte migliori di componenti commerciali. «E' possibile visualizzare immediatamente la parte. Ora possiamo focalizzarci sul nostro lavoro senza dover modellare parti commerciali. Quando ho stilato uno studio di ROI sono stato ovviamente molto conservativo – ma supereremo di molto le nostre previsioni.» spiega Bereznicki.

## ORDINAZIONE ACCURATA DELLE PARTI

Una importante area di risparmio è la riduzione degli errori negli ordini. «PARTSolutions fornisce un numero parte che rappresenta l'insieme selezionato e va a popolare automaticamente il BOM con il numero parte corretto. Questo elimina molti errori di battitura. Nessun fattore di dubbio o fraintendimento,» continua Bereznicki «Un numero parte corretto non solo ci aiuta ad effettuare gli ordini senza errori ma influenza positivamente tutto il flusso di lavoro. Gli errori causano alti costi nella produzione. L'accuratezza da parte degli ingegneri è molto importante.»

## BENEFICI PER I FORNITORI

Bereznicki ha inoltre notato che anche i fornitori ottengono molti vantaggi dall'utilizzo di PARTSolutions da parte della KUKA. «I nostri ingegneri decidono quali componenti devono essere acquistati in base alla loro disponibilità nella libreria, cioè se i dati relativi a una parte di un fornitore sono facilmente reperibili al momento in cui gli servono. Ad esempio, noi usiamo molte parti della PHD perché questi componenti sono nel nostro sistema.»

Bereznicki ha evidenziato inoltre i vantaggi che ne derivano anche per i cataloghi dei fornitori stessi. «La differenza tra noi che modelliamo una parte commerciale e il fornitore che la modella direttamente, è che noi modelliamo solo quello che utilizziamo... non tutto il catalogo. Questo significa che noi ci focalizziamo solo su una famiglia dei prodotti che il fornitore offre e non vedremo mai tutta la sua gamma di prodotti. Inoltre, i cataloghi dei fornitori contengono più dettagli di quelli che avremmo a disposizione se modellassimo noi le parti. Le informazioni aggiuntive ci permettono di progettare in condizioni ottimali perché sappiamo che il modello è corretto.» «A livello di strategia commerciale, è conveniente per i fornitori essere presenti» conclude Bereznicki.

«Utilizzando PARTSolutions abbiamo un sistema di catalogo che comunica con tutti i programmi CAD dei nostri clienti con veri dati CAD nativi. Questo è un enorme vantaggio per qualsiasi ufficio progettazione.»

«Tutti vogliono averlo. E' uno strumento eccellente. Fa risparmiare moltissimo tempo e fatica. PARTSolutions ci permette di focalizzarci su quello che sappiamo fare meglio.»

«Quando ho stilato uno studio di ROI sono stato ovviamente molto conservativo – ma supereremo di molto le nostre previsioni.»

### Rod Bereznicki

Supervisor, Mechanical Design  
Standards & Future Development  
KUKA Flexible Production  
Systems Corporation